

НОВОЕ ЛИЦО БИЗНЕС-САММИТОВ

Рынок, в том числе и строительный – материя тонкая и чувствительная к любым изменениям и колебаниям, не говоря уже о таком жестком воздействии, как административные или рестриктивные меры, приводящие к более чем заметным подвижкам. В результате активность одних игроков затухает или сходит на «нет», но появляются другие, владеющие практикой кризисного управления и имеющие на такой случай необходимый план действий. Одним из пунктов которого – активизация усилий по занятию освобождающихся ниш. Как говорится, ничего личного – только бизнес!

Турецкий производитель оборудования Erişim Makina («Эришим Макина») – отнюдь не новичок на российском рынке. Более 20 лет компания производит оборудование, необходимое для всех этапов технологического процесса: дробильно-сортировочное, заводы по производству гипса и гипсокартона, по выпуску микронного кальцита и вспученного перлита, установки по сушке песка и заводы по производству сухих строительных смесей на гипсовой и цементной основе. Однако с приходом на топ-позиции Жулиде Джесур, возглавившей отдел продаж, компания приступила к реализации весьма амбициозных задач на российском рынке. Об этом интервью с Жулиде Джесур.



Жулиде Джесур, руководитель отдела продаж турецкой компании Erişim Makina («Эришим Макина»)

Уроженка Ростова-на-Дону, Жулиде имеет два высших образования («Управление» и «Финансы»), владеет английским, турецким, французским; замужем 15 лет, имеет 12-летнюю дочь. В бизнесе 20 лет, опыт работы на руководящих должностях свыше 7 лет, на позиции топ-менеджера более 5 лет. Работала в крупнейших турецких и иностранных компаниях:

– Bilkent Holding (Турция). Входит в состав строительной компания TEPE İnşaat. Реализован проект строительства аэропорта Ататюрк в Стамбуле (подрядчик TAV – Tere-Akfen-Vien). По данным журнала ENR (Engineering News Record – «Новости и рекорды инжиниринга») за 2013 г., TAV занимает 83-е место среди крупнейших строительных компаний мира, TEPE – 217-е место.

– Gama Holding (Турция). Консорциум Gama Power System, GE и ОГК-4 – реализация в Шатуре (Московская область) проекта электростанции 400 МВт под ключ на условиях EPC. Стоимость проекта \$400 млн. Строительство в Сургуте электростанции 800 МВт (2 блока по 400 МВт) под ключ на условиях EPC, \$800 млн. Gama Holding занимает 206-е место среди самых крупных строительных компаний мира.

– YDS (Турция). Компания находится на 248-м месте в листинге крупнейших производителей Турции.

Работала также в крупных турецких компаниях Yiğit Akü, Karel Elektronik, американской консалтинговой фирме GLG (Gerson Lehrman Group).

витие компании. В моей компетенции участие в формировании корпоративной структуры предприятия: задача – максимально облегчить адаптацию персонала в процессе перехода на новую систему, принятую компанией. Дело в том, что персонал Erişim Makina представляет собой многонациональный, тщательно подобранный штат опытных и высококвалифицированных специалистов. В ходе внедрения новой корпоративной структуры основополагающей задачей является сохранение основного профессионального ядра технических кадров. Так что опыт в области продаж, менеджмента, в том числе кадрового, приобретенный во многих крупнейших турецких и международных компаниях, – отличное подспорье в реализации планов Erişim Makina, в частности, на российском рынке.

– Какие вы ставите цели в рамках разработки стратегии дальнейшего развития компании, являясь руководителем отдела продаж?

– Благодаря открытию новой производственной базы существенно увеличились производственные мощности нашего предприятия. Соответственно, в рамках разработки стратегии дальнейшего развития мы поставили следующие цели: в 2015–2016 гг. расширить географию и увеличить объемы продаж в России на 20%, в странах СНГ – на 30%. В будущем году на базе представительства компании в Москве мы планируем открытие собственного склада для осуществления прямых продаж отдельных частей оборудования и запчастей, а также организацию сервисного обслуживания российских клиентов. Что касается турецкого рынка, то до 2016 г. мы планируем войти в список основных экспортеров Турции, а до 2018 г. войти в число крупнейших турецких производителей.

– Сейчас много говорят и пишут о влиянии санкций на экономику России и на стройиндустрию, в частности. Не проходит и дня без комментариев на эту тему от представителей бизнеса и экспертного сообщества. Какое ваше мнение об этом, как вы ощутили данные изменения

– Безусловно, изменения происходят, причем для нас они носят в определенном смысле позитивный характер. Начиная с того что территориально мы находимся не так уж далеко от России, что упрощает транспортировку морским путем и удешевляет логистику, ведь мы имеем дело с достаточно громоздким оборудованием. В то время как США и страны Евросоюза вводят против России санкции, Турция, напротив, при-

– Ваш послужной список впечатляет. Какой профессиональный опыт вы больше всего используете, приступив к работе в компании Erişim Makina?

– Здесь следует отталкиваться от целого круга моих обязанностей в компании. Прежде всего это развитие отдела продаж, продвижение торговой марки на мировом рынке и общее раз-

нимает решение об упрощении таможенных регламентов с северным соседом. И отмечу, что в последние 3-4 месяца все таможенные вопросы между нашими странами решаются намного проще. Причем это касается не только линий или целых заводов, но и поставки запчастей, дополнительного оборудования, более мелких машин и деталей. Для нас это большой плюс, с упрощением таможенного регламента российские клиенты закупают оборудование заранее, впрок. К тому же для удобства наших партнеров из России и СНГ мы предлагаем им систему рассрочки.

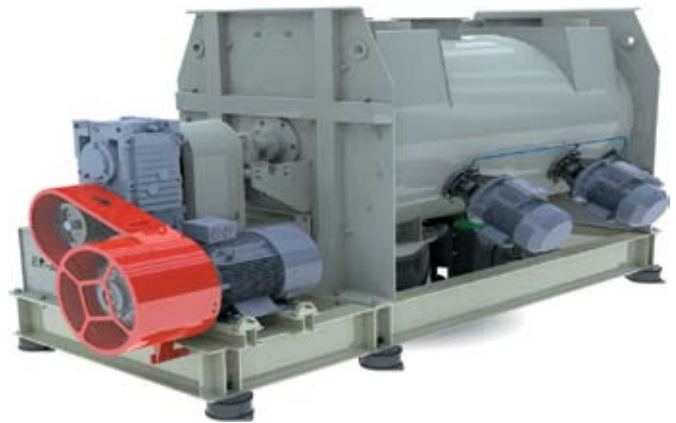
— **На российском рынке присутствуют производители из Германии, Финляндии, Италии, Китая. И тем не менее многие российские клиенты отдают предпочтение Erişim Makina. Как вы думаете, чем они обосновывают свой выбор?**

— Хочу обратить внимание, что присутствовать на рынке России и стран СНГ для компании важно по определению — рынок огромный и подвижный. Но пробиться, завоевать свое место под солнцем, добиться признания потребителей невозможно без приложения высоких технологий и правильных стратегий продаж. В данном направлении Erişim Makina способна конкурировать с мировыми лидерами. Уже ни для кого не секрет, что мы достигли стандартов качества европейских производителей, но при этом продолжаем поддерживать привлекательную ценовую политику. Erişim Makina является основным поставщиком оборудования и заводов для таких мировых лидеров, как KNAUF и ABS. Как следствие, заводы, оснащенные нашим оборудованием, даже при низком качестве гипсового камня всегда получают стабильно высокое качество готовой продукции. Самое большое наше отличие в том, что к каждому клиенту у нас индивидуальный подход, возможна работа на условиях «под ключ» либо на других удобных клиенту условиях. Работа компании начинается с предварительного инжиниринга, затем мы производим заводы и иное необходимое оборудование, налаживаем производственный процесс, при этом также проводим предварительные исследования качества гипсового камня, контролируем его стабильную подачу в производство, для того чтобы всегда получать стабильные параметры качества готовой продукции. Технические специалисты имеют богатый профессиональный опыт и знания во всех областях производственного процесса, начиная с лабораторных исследований, производства оборудования и заканчивая получением стабильных параметров качества.

Хочу особо отметить, что все наши заводы разрабатываются с учетом любых климатических условий. Мы строим заводы от Таиланда до Канады, наши заводы работают в российских погодных условиях холода, жары и повышенной влажности. Несмотря на сложившиеся в последнее время политические и финансовые условия в России, мы отмечаем явный рост запросов российских заказчиков.

— **На российском рынке немало крупных, средних и других компаний-производителей, занятых в производстве смесей. Насколько знаком им бренд Erişim Makina?**

— Поскольку рост запросов растет, то это свидетельствует о том, что наша компания им знакома. В сложившейся ситуации в России мы пытаемся извлечь пользу и обратить



ее во благо для наших клиентов — такова наша бизнес-философия. В РФ мы успешно работаем с крупными и средними фирмами. Одна из наших задач — продвижение продукции Erişim Makina в регионы и предложение полного ассортимента производимого нами оборудования.

Компания Erişim Makina является членом российского Союза производителей сухих строительных смесей, а также Российской гипсовой ассоциации. Мы активно участвуем в отраслевых выставках и конференциях, так как нам очень важно всегда быть близко к нашим клиентам, и мы стараемся создать необходимые условия для проведения ознакомительных переговоров.

Начиная с основания и в течение 20 лет своего существования компания активно работает в гипсовом секторе и накопила богатейший опыт в области гипсовых технологий. Компания производит оборудование, необходимое для всех этапов технологического процесса: дробильно-сортировочное, заводы по производству гипса и гипсокартона, по выпуску микронного кальцита и вспученного перлита, установки по сушке песка и заводы по производству сухих строительных смесей на гипсовой и цементной основе.

— Вы коснулись темы активного участия компании в специализированных выставках, конференциях. Могли бы вы рассказать об этом более подробно?

— Для того чтобы Erişim Makina была как можно ближе к клиентам, чтобы, образно говоря, чувствовала пульс, команда высококвалифицированных специалистов компании

участвует в специализированных мероприятиях, список которых расширяется с каждым годом. Кратко перечислю: это конференции, проводимые Российской гипсовой ассоциацией раз в 2 года. В этом году в Нижнем Новгороде Erişim Makina выступила генеральным спонсором данного форума. Erişim Makina — генеральный спонсор организуемой компанией «АЛИТинформ» Недели сухих строительных смесей «Цемент. Бетон. Сухие смеси» и была одним из спонсоров конференции BaltiMix в Санкт-Петербурге, организованной Союзом производителей сухих строительных смесей. В этом году в Берлине компания стала одним из спонсоров конференции Global Gypsum. Компания участвовала в выставке в Нюрнберге Powtech-2014 (Технологии по обработке сыпучих и гранулированных материалов). В этом же списке участие в московской выставке СТТ-2014 и в выставке в Ашхабаде Turkmen Contruction.

— Благодарим вас за предоставленную информацию. Уверены, что ваша компания в данной кризисной ситуации воспользуется моментом и займет более крепкую и более высокую позицию на рынке. Желаем Erişim Makina и вам успехов и процветания. Поскольку данный номер заключительный в этом году, позвольте пожелать вам и вашей многонациональной компании счастливого Рождества и не менее счастливого Нового года!

— Спасибо — и до встречи на очередных конференциях и выставках, о которых мы периодически даем информацию на наших электронных ресурсах erisimmak.com.tr и erisimas.com.tr.

SibBuild

Международная строительная и интерьерная выставка

Россия, Новосибирск, МВК «Новосибирск Экспоцентр»

3–6 февраля 2015
Неделя архитектуры и строительства

17–20 февраля 2015
Неделя отделочных материалов и интерьерных решений

Подробнее на сайте
www.sibbuild.com

Генеральный информационный спонсор: **BLIZKO** **BLIZKO.ru**

Генеральный информационный партнер: **СибСтрой**

Генеральный интернет-партнер: **/str61.net**

ITE Сибирь
+7 (383) 363-00-63
sibbuild@sibstr.ru

ITE

QR code